

クラウド型
売上・仕入・在庫分析システム
「e-POSねっと」のご紹介

株式会社アイネスリレーションズ

1 概要

e-POSねっと

POSレジから収集した売上データをリアルタイムで分析し、インターネット上で分析データを閲覧できるシステム



「いつでもどこでも」リアルタイムの売上を瞬時に確認できます

2 e-POSねっとのポイント①

■見やすい画面で売上分析

1. 集計範囲の指定

詳細な集計範囲の指定で
チェックしたい内容を
ピンポイントで分析可能

2. 分析メニュー

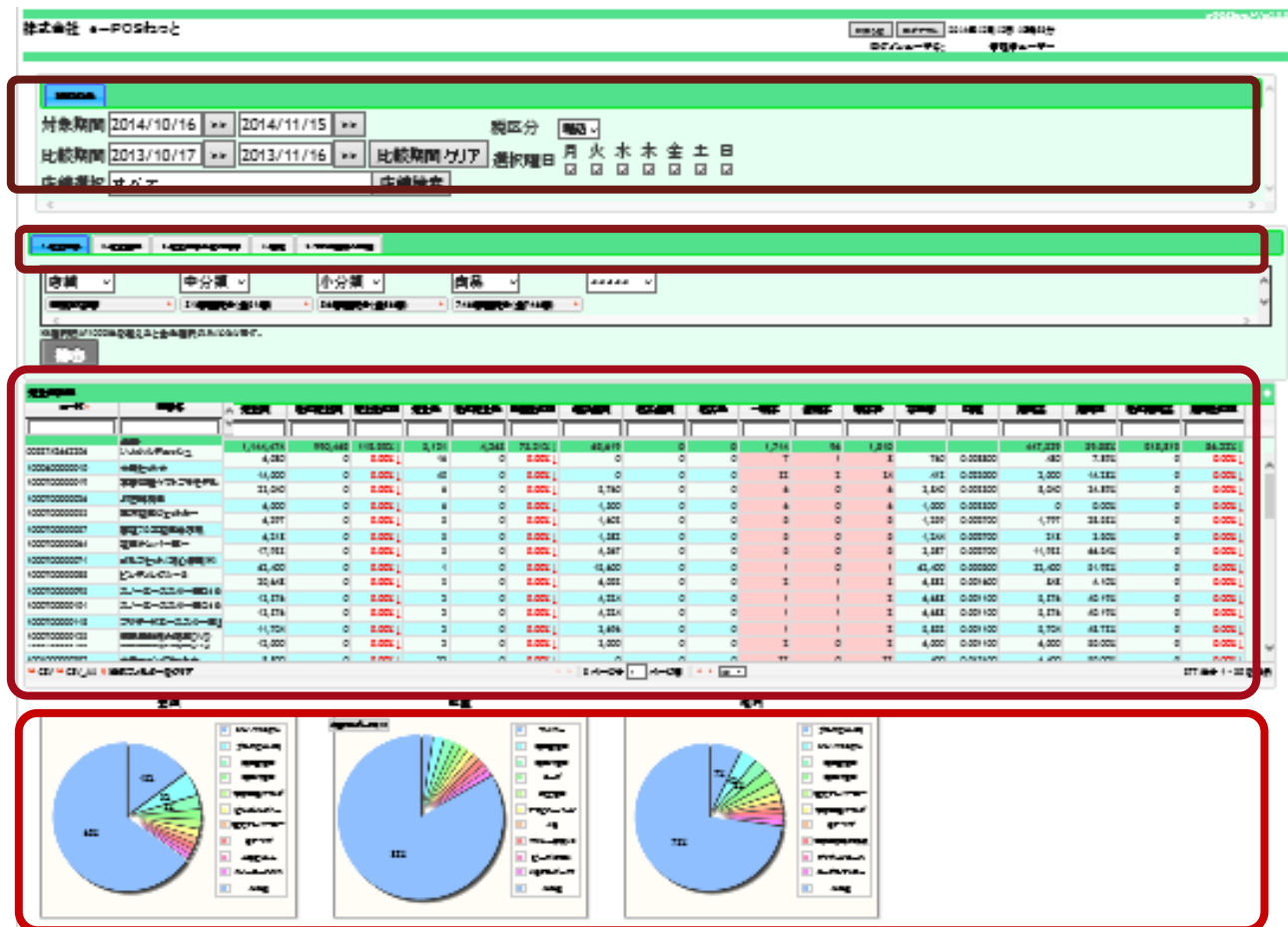
4つの分析メニューをご用意。
集計表、推移表、伝票一覧、
在庫表。様々な方法で
お店の健康状態をチェック

3. 集計表

売上額、売上点数、客数
だけでなくP I 値や粗利率など
プラスαの情報も表示

4. 集計グラフ

グラフ表示で
お店の状況が一目瞭然



お店の『今』がわかる多彩な機能を搭載しております！

2 e-POSねっとのポイント②

■ 多彩な機能を使用し商品管理ができます

『いつでもどこでも』売上チェック

- ・レジ売上をリアルタイムで自動集計。
- ・パソコンやタブレットで売上を『いつでもどこでも』チェックできます。



店舗在庫も一発確認（オプション）

- ・各店舗の在庫情報を確認可能。
スピーディーに在庫調整の対応ができます。

店舗コード	店舗名	対象月	バーコード	商品名	在庫数	在庫金額	原価	原価消費税	売価	売価消費税	前月在庫	仕入数	仕入返
合計:						18,401,401							
0001	大阪本店	201211	020001002034	バンブーボックス	62	3,100	50	3	95	5	0	200	
0001	大阪本店	201211	0200014002827	付録PPP	36	4,680	100	5	191	9	0	500	
0001	大阪本店	201211	0200014501863	キャンパス	98	9,930	100	5	190	10	0	500	
0001	大阪本店	201211	0200015000365	付録	84	4,406	50	3	95	5	0	500	
0001	大阪本店	201211	0200015009597	ボールペン	173	9,100	50	3	95	5	0	1,600	
0001	大阪本店	201211	0200016009381	スポンジ	144	7,200	50	3	95	5	0	1,000	
0001	大阪本店	201211	0200016017102	マグカップ 文字	70	7,724	100	5	190	10	0	700	
0004	土庫本店	201211	0200016004443	マグカップ	64	45,400	450	0	704	14	0	800	

商品マスタの本社管理が可能

- ・商品の売価変更など本部で管理し、各店舗にマスタデータを配信できます。
- ・部門マスタなど各種マスタも管理できます



伝票単位でもお店の状況をチェック

- ・売上、仕入の伝票がチェックできます。
各店舗の仕入れ先も本部でチェックできます。

全店舗の商品管理がスムーズにできます！

3 店舗経営の秘訣

■ 弊社が考える『店舗経営の「秘訣」』について

鮮度

POS情報は鮮度が命！

多彩な分析

多彩な分析が勝利のカギ！

コントロール

本部で店舗をコントロール



3 店舗経営の秘訣① 『秘訣：鮮度』

鮮度

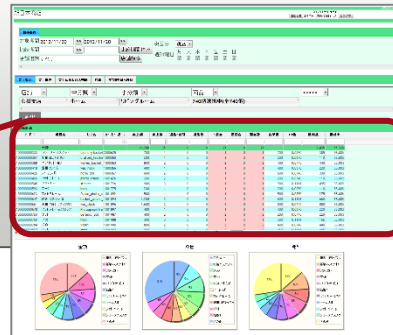
POS情報は鮮度が命！ お店の『売上状態』が一目瞭然！

- ・ログイン後のトップページに当日の売上状況を一発表示。
 - ・リアルタイムの売上、客数、客単価、粗利益が一目で確認できる！
 - ・全店舗の情報が一括で表示できるので、会社全体の売上情報がすぐにわかる！
 - ・売上、販売点数、粗利の『トップ10』を円グラフで自動作成。
- 全体の売り上げ構成の把握も簡単にできます。

多忙な店長でも、店舗状況がいつでも簡単に把握できる

忙しくて、数字を細かくチェックするのが大変・・・

今まで



これからは

コード	項目名	カナ名	メーカー品	売上額	売上数	返品・値引	返品数	一般客	登録客	顧客計	客単価	PI値	粗利益	粗利率
	合計			11,700	35	0	0	27	0	27			6,435	55.00%
2100000000333	ランドリーバスケット	Laundry basket	2000625	700	1	0	0	1	0	1	700	0.0370	385	55.00%
2100000000357	羽根細工(小鳥)	crafted_feathe	1000350	200	1	0	0	1	0	1	200	0.0370	110	55.00%
2100000000388	バスケット(白)	woven_basket_	1000353	800	2	0	0	2	0	2	400	0.0740	440	55.00%
1000000000418	壁掛けフック	wall_hook	1000356	400	1	0	0	1	0	1	400	0.0370	220	55.00%

アクセスするだけで、店舗の『リアルタイム状況』が把握できます！

3 店舗経営の秘訣② 『秘訣：多彩な分析』

多彩な分析 ①

多彩な分析が勝利のカギ！ お店の課題を把握して、解決策を発見！

- 蓄積された売上情報を多彩な集計方法で分析する事ができます！
 (店舗別、商品別、時間帯別、部門別、会員別など分析したい情報を複数組み合わせ確認したい売上の情報をピンポイントで絞り込んで集計する事ができ、問題解決に役立てることができます)

分析データを経営改善に活用！

時間帯別集計を日毎の推移表として表示。
指定した範囲の接客状況をチェック

売上推移表				2012年11月08日(木)	2012年11月09日(金)	2012年11月10日(土)
店	コード	項目名	区分	売上	売上	売上
		合計金額		1,226,900	106,700	137,900
		合計客数		9,448	439	538
		合計時間		779,876	98,685	75,845
01	09:00:00	60分	01: 立席	128,200	14,100	10,900
01	09:00:00	60分	02: 立席	406	78	58
01	09:00:00	60分	03: 立席	49,310	7,220	3,950
01	10:00:00	60分	01: 立席	122,500	8,300	12,600
01	10:00:00	60分	02: 立席	501	34	66
01	10:00:00	60分	03: 立席	67,175	4,565	6,030
01	11:00:00	60分	01: 立席	138,500	14,000	12,000
01	11:00:00	60分	02: 立席	542	49	53
01	11:00:00	60分	03: 立席	76,175	7,065	6,030
01	12:00:00	60分	01: 立席	138,500	9,000	15,900
01	12:00:00	60分	02: 立席	819	81	62
01	12:00:00	60分	03: 立席	76,175	4,950	8,745
01	13:00:00	60分	01: 立席	128,000	12,100	12,900
01	13:00:00	60分	02: 立席	180	41	50

お店のコアタイムに合わせて、スタッフのシフトや営業の開始時間、閉店時間などを見直し、人件費などのコストを削減できます。

スタッフのシフト移動で
ディナータイムの接客を強化！

営業時間を1時間ずらして
集客効率のアップ

売上分析が簡単！

夕方の客数が減っている・・・

夕方で売上が下がっている
分類の商品を絞り込み表示。

⇒チラシを配って客数アップ！

好調の理由も不調の理由も
様々に分析して明確にできる！

時間帯別集計

部門別集計

商品別集計

会員別集計



色々な集計を自由に組み合わせることができ、見たい情報が的確に確認できます！

3 店舗経営の秘訣③ 『秘訣：多彩な分析』

多彩な分析 ②

多彩な分析が勝利のカギ！ 分析に役立つ集計・グラフを作成

- ・蓄積された売上データを集計期間を指定して分析ができます
- ・グラフ作成もできます
- ・一日の正確な売上情報はもちろん、日別や月別、曜日別など様々な角度から経営状態が把握できます

集計範囲の指定

検索条件

対象期間 2014/10/16 >> 2014/11/15 >> 税区分 税込

比較期間 2013/10/17 >> 2013/11/16 >> 比較期間クリア 選択曜日 月 火 水 木 金 土 日

店舗選択 すべて 店舗検索

グラフ



多彩な分析 ③

多彩な分析が勝利のカギ！ CSV対応

- ・分析の為に様々な条件で集計した売上情報は全てCSV形式でパソコンにダウンロードできます
(表計算ソフトで、お店独自の分液データに加工できます)
- ・日報、月報の作成に使用できます



3 店舗経営の秘訣④ 『秘訣：コントロール』

コントロール

本部で店舗をコントロール

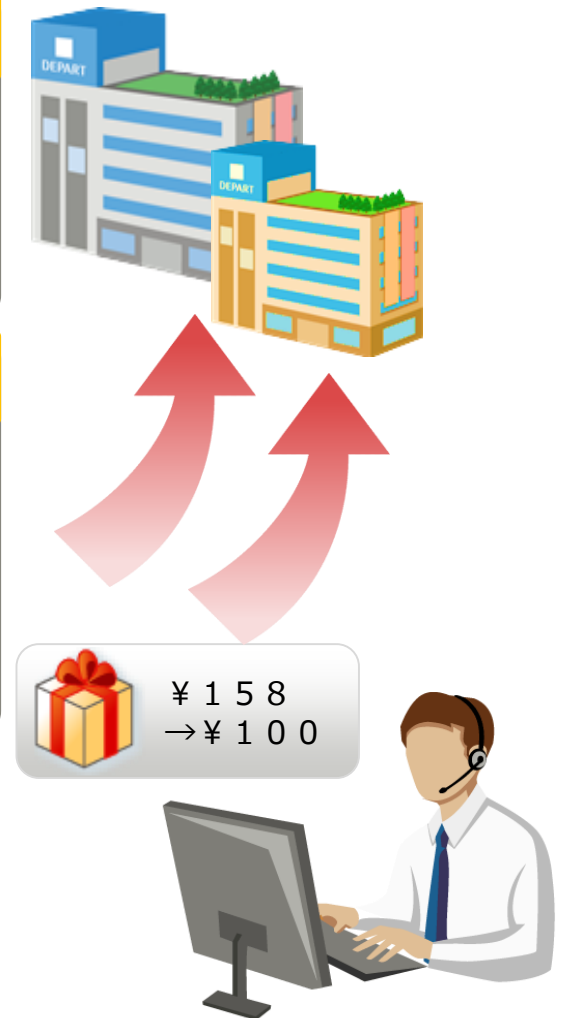
マスタ配信機能で商品売価の本部管理もラクラク！

商品マスタの配信機能

- ・本部での売価管理で価格の統一も簡単。
- ・全店舗一斉の変更だけでなく、店舗ごとの戦略に合わせての売価コントロールもラクラク。

予約配信機能

- ・「セール期間になったら価格が変わるようにしたい。」そんな声にもご対応します！
- ・価格変更した商品マスタの配信日を指定できるので、事前に売価変更の準備ができます！



4【オプション】顧客分析 概要

■いろいろな条件で、顧客分析ができます

期間

対象期間を設定できます
開始日、終了日の設定が可能

会員・店舗

抽出対象範囲を選択できます
会員番号、店舗、業態、エリア

分類・商品

特定の分類や商品をピックアップして、分析ができます

分析手法

デシル分析、CRM分析の選択ができます



顧客に「どんなマーケティングが有効か」判断する指標になります！

4【オプション】顧客分析手法 ①デシル分析

デシル分析

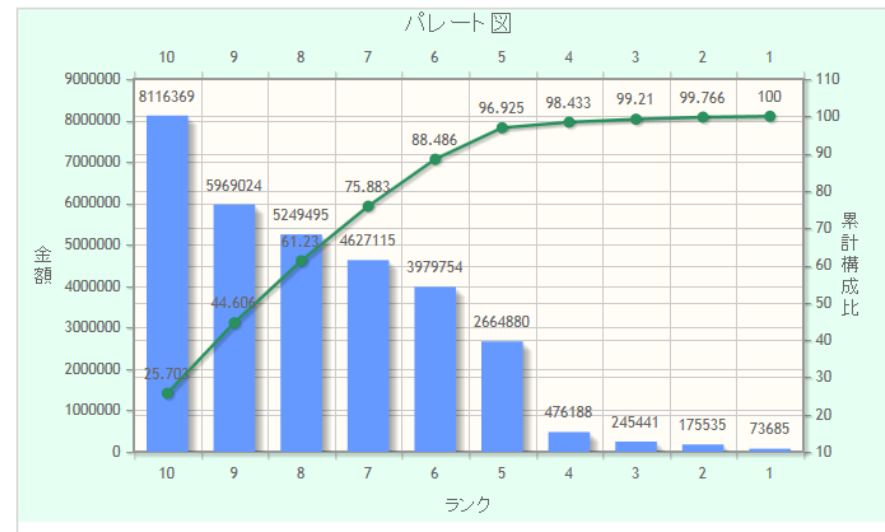
会員を売上金額や粗利金額等の高い順に順位を振り
上位から順に会員を10等分し、各ランクごとの購買動向を探る手法

デシル分析結果

デシル分析					
デシル分析	CRM分析	顧客一覧			
デシル構成					
デシルランク	顧客数	合計金額	平均金額	構成比	構成比累計
10	75人	8,116,369円	108218.25円	25.703%	25.703%
9	75人	5,969,024円	79586.99円	18.903%	44.606%
8	75人	5,249,495円	69993.27円	16.624%	61.230%
7	75人	4,627,115円	61694.87円	14.653%	75.883%
6	75人	3,979,754円	53063.39円	12.603%	88.486%
5	75人	2,664,880円	35531.73円	8.439%	96.925%
4	75人	476,188円	6349.17円	1.508%	98.433%
3	75人	245,441円	3272.55円	0.777%	99.210%
2	75人	175,535円	2340.47円	0.556%	99.766%
1	79人	73,685円	932.72円	0.233%	100%
総計	754人	31,577,486円		100%	

- ・ 特定条件で抽出した顧客をデシル分析可能
- ・ 各ランクに分布された顧客を一覧表示できる
- ・ 結果をCSVに出力できる
(DM発行に役立つ事も可能)

パレート図



抽出結果をパレート図で出力
※視覚的にもわかりやすく表示



お客様の購買動向を『いつでも』『どこでも』確認できます

4 【オプション】顧客分析手法 ②CRM分析

CRM分析

Recency (最新購買日) Frequency (購買回数) Monetary (購買金額) の3つの指標で会員をグループ分けし、購買動向を探る分析

CRM分析結果



- 抽出した条件で、RFM分析をした結果を表示
- 各ランクに分布した会員を一覧で表示可能
- 『R』 『F』 『M』 『RFM』 の4つの視点でランクを表示可能 (画面のスクロール)

Recency (リセンスー) : 最新購買日
Frequency (フリークエンシー) : 購買頻度
Monetary (マネタリー) : 購買金額

初期の表示は、一目見てわかるように『グラフ』表示します



多様な分析も簡単にできます！

4 【オプション】 CSV出力

CSV出力

分析結果や顧客データをCSV形式で出力できます

CSV出力画面



csv出力形式

ファイル名:

CSV

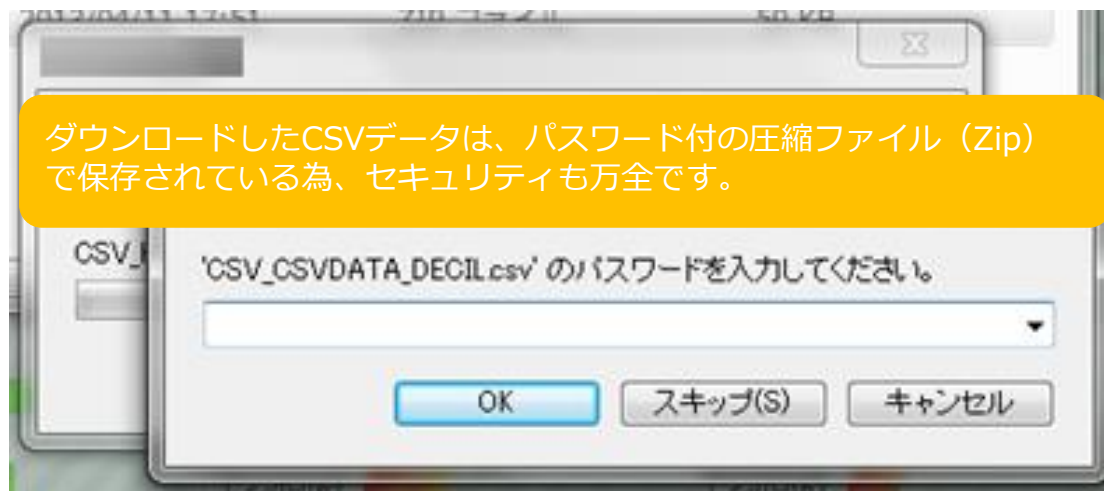
- デシルデータ
- RFMデータ
- 顧客一覧データ

DLを開始する

閉じる

ダウンロードしたいデータを選択し、CSV形式で情報をダウンロードします

ダウンロードしたCSVデータは、パスワード付の圧縮ファイル (Zip) で保存されている為、セキュリティも万全です。



CSV形式で出力可能なので、ダイレクトメールの宛先選定も簡単！

e-POSねっと主な導入先

- ①複合施設 千葉
(土産物販売、レストラン、バーベキュー)
- ②車検販売 奈良、愛知、岐阜
- ③洋菓子販売 兵庫
- ④園芸品販売 京都
- ⑤複合施設 愛知
(海鮮類販売)
- ⑥駅ナカショップ 東京
- ⑦観光案内施設内売店 鳥取
- ⑧アクセサリーショップ 東京
- ⑨大型園芸品販売 東京
- ⑩博物館売店 茨城
- ⑪唐辛子販売 長野
- ⑫温泉施設 静岡
(物販、レストラン、エステ)
- ⑬珈琲豆販売 長野、東京
(カフェ・イートイン有)
- ⑭ゴーカート場 静岡、大阪、奈良
- ⑮靴販売 東京
- ⑯雑貨店 岩手
- ⑰化粧品販売 東京
- ⑱スポーツ用品メーカー 東京
(アンテナショップ)
- ⑲メーカー系車販売 鹿児島
- ⑳つり具店 静岡

西は、九州
東は、北海道まで
多種多様なお店で
稼動しております。